



RECRUTEMENT

SAINT-RAPHAËL VAR HANDBALL

OFFRE D'EMPLOI : COMMERCIAL(E)

Le club du Saint-Raphaël Var Handball est à la recherche de son/sa futur(e) Commercial(e). Au sein de ce club sportif évoluant au plus haut niveau français, vous participerez à la commercialisation des offres entreprises. Motivé, persuasif et force de proposition, vous assurerez le développement de la stratégie commerciale.

MISSIONS

- Gestion, suivi et fidélisation du portefeuille client, animation du réseau partenaire
- Développement de nouveaux produits/nouvelles offres avec l'élaboration d'un plan d'action
- Développement et pérennisation d'une stratégie commerciale en concertation avec la direction
- Développement du réseau, prospection et acquisition de nouveaux partenaires, prise de rendez-vous, rédaction des conventions
- Analyse du marché et de l'environnement économique
- Réalisation des reportings réguliers adressés à la direction
- Participation aux événements de la vie du club

COMPÉTENCES

- Maîtrise des techniques de vente, compréhension fine des hospitalités proposées et de ses avantages concurrentiels
- Connaissance des stratégies commerciales
- Sens de la négociation commerciale
- Maîtrise des outils bureautiques et informatiques (Word, Excel, Power Point)
- Capacité d'analyse, esprit de synthèse et qualités rédactionnelles

QUALITÉS

- Force de conviction, assertivité
- Sens de l'initiative, réactivité
- Esprit de conquête et esprit d'équipe
- Ecoute active
- Organisation et rigueur
- Aisance relationnelle

PROFIL

- Poste en CDI, à temps plein
- Expérience professionnelle requise dans un poste similaire
- Expérience en milieu sportif est un plus

Rémunération : Fixe selon profil + Commissions sur vente

Sollicitation les week-ends lors des matchs à domicile de l'équipe première et des événements du club.

Poste à pourvoir dès juillet 2024.

Envoyez votre candidature (CV + lettre de motivation) à l'adresse suivante : compta@srvhb.com